



Ondernemer kan besparen op zijn verzekeringspakket

Heeft u al eens kritisch naar uw verzekeringspakket gekeken? Ik weet het antwoord al... We stappen massaal over op een andere energieleverancier, het telefoonabonnement wordt overgezet, uw ziektekostenverzekering sluit u over, maar uw zakelijke verzekeringen lopen gewoon onveranderd door. Tenminste, dat is wat ik vaak tegenkom. Zonde!



In verzekeringsland is de trend ontstaan dat de premies soms ongemerkt omhoog gaan, terwijl een nieuwe klant bij dezelfde verzekeringsmaatschappij minder betaalt voor hetzelfde pakket. Dat is eigenlijk niet eerlijk, maar het gebeurt wel!

Vandaar dat ik u adviseer al uw verzekeringen weer eens bij elkaar te zoeken en uw tussenpersoon uit te nodigen voor een gesprek. Heeft u geen tussenpersoon, of is de samenwerking niet meer wat het moet zijn, dan mag u mij uiteraard uitnodigen zodat ik voor u aan het werk kan. Allereerst zal er een analyse worden gemaakt van alle lopende verzekeringen. Daarna kunnen we u een passend advies geven inzake de risico's en de verzekeringsoplossing die daarbij hoort. Soms zou een verzekering geschrapt kunnen worden. U kunt bepaalde risico's ook zelf afdekken.

DIENTVERLENING IN ABONNEMENTSVORM

Voorheen sloot u een verzekering af en u stopte alles netjes in een ordner en pas bij schade ging u eens kijken hoe het ook alweer zat en wie u dan zou moeten bellen. Tegenwoordig zullen wij jaarlijks onze zakelijke klanten proactief moeten benaderen om uw vragen alvast te kunnen beantwoorden, namelijk:

- Loopt alles naar wens?
- Is de premiestelling goed?

Daarna zullen wij met u het gesprek aan moeten gaan. Het kan immers zo zijn dat uw hoedanigheid is veranderd. Het is altijd vervelend om dit achteraf aan te passen. Een schade kan dan immers worden afgewezen waardoor u financieel in de problemen kunt komen.

Ik durf de stelling wel aan dat onze branche nog niet voldoende klaar is voor de toekomst. Enkele collega's uitgezonderd, maar meestal komen verzekeraars pas in actie als u belt. En dan is het kwaad meestal al geschied.

Daarom hebben wij onze dienstverlening in een abonnement samengevat zodat u precies weet waar u aan toe bent en welke diensten u van ons kunt verwachten. Hierbij kunnen we desgewenst de provisie uit de premie halen waardoor u flink gaat besparen. U betaalt ons dan een maandelijks fee voor de werkzaamheden. U kunt de traditionele provisie ook gewoon handhaven, maar u ontvangt dan wel van ons zwart op wit wat u kunt verwachten. We zouden ook een combinatie kunnen voorstellen, kortom, een stukje maatwerk om het voor u zo aantrekkelijk mogelijk te maken. Voor ons de verplichting om het waar te maken en voor u een garantie dat u op onze service kunt rekenen.

Kijk op onze website, daar kunt u nalezen hoe het zakelijke abonnement eruit komt te zien.

Neem vandaag nog de proef op de som en maak met ons een afspraak. Tijdens een persoonlijk gesprek kunnen we eens kijken of we wat voor elkaar kunnen betekenen. Ik ben ervan overtuigd dat u in 2014 gaat besparen op uw verzekeringskosten! <<

JAN DE KONING FINANCIËLE DIENSTEN

Postbus 288
2690 AG 's-Gravenzande
Van de Kasteestraat 14
2691 ZN 's-Gravenzande
Telefoon 0174 - 41 21 82
E-mail info@jdekoning.nl
www.jdekoning.nl

